

قياس أثر العوامل الشخصية والديموغرافية على تبني خدمة الدفع الإلكتروني: "دراسة استطلاعية لعينة من البنوك العمومية بالجزائر"

Measuring the impact of personal and demographic factors on the adoption of e-payment Banking: A Survey Study of a Sample of Public Banks in Algeria

د. عبد الهادي مسعودي¹

مخبر العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة الأغواط.

الجزائر

abdelhadi.messe@yahoo.fr

تاریخ الاستلام: 2019/04/14

تاریخ القبول: 2019/06/11

ملخص:

تعالج هذه الدراسة أثر العوامل الشخصية والديموغرافية على تبني الخدمة البنكية الإلكترونية من خلال خمس عوامل رئيسية تمثلة في الجنس والسن والمستوى التعليمي والمهنة والدخل، وقياس مدى تأثيرهم بخصائص الخدمة البنكية الإلكترونية ممثلة في أسلوب الخدمة وطبيعتها وعدد مرات استعمال الخدمة الإلكترونية والفائدنة منها ومشاكلها ومكان الحصول عليها؛ واعتمدت الدراسة على أسلوب الاستبيان من خلال استجواب عينة مكونة من 125 زبون. و تستمد الدراسة أهميتها من خلال تحديد أهم العوامل تأثيراً في تبني الخدمة البنكية الإلكترونية بالتركيز على العوامل الشخصية والديموغرافية؛ وقد توصلت الدراسة إلى أهمية المهنة والدخل في التأثير على تبني الخدمة الإلكترونية، وإن الجنس يتأثر بمكان تواجد الخدمة الإلكترونية في حين أن السن يؤثر على طبيعة الخدمة المقدمة، وارتباط المستوى التعليمي بالفائدة من الخدمة؛ وأخيراً ان العوامل الشخصية تأثرت بشكل كبير بالمشاكل المرتبطة بالخدمة الإلكترونية ما يعكس أهمية أمان المعاملات البنكية الإلكترونية؛ وقد أوصت الدراسة بتتوسيع الخدمات البنكية الإلكترونية وتعزيزها وزيادة دعم ثقة وأمان المعاملات لدى المتعاملين.

كلمات مفتاحية: عوامل شخصية وديموغرافية؛ دفع الكتروني؛ بنوك الكترونية؛ تجارة الكترونية؛ بطاقة بنكية

تصنيف JEL: E59, G22, O14

Abstract:

This study addresses the impact of personal and demographic factors on the adoption of e-banking through five main factors such as sex, age, educational level, occupation and income, and measuring their impact on the characteristics of e-banking services. (The style and nature of e-service, the number of times the e-banking service was used, the interest, the problems and the place of to get the service); The study relied on the questionnaire method. By questioning a sample of 125 customers. The study draws its importance by identifying the most important factors influencing the adoption of the e-banking service. Focusing on personal and demographic factors The study found the importance of profession and income in influencing the adoption of e-service, and that gender is affected by the location of e- payment. While age affects the nature of the service provided, the educational level was linked to the benefit of the service; and finally, the personal factors were greatly affected by the problems associated with the e-service. Reflecting the importance of the safety of e-banking transactions; the study recommended the diversification and dissemination of electronic banking services. And to increase the confidence and security of those transactions.

Key words: personal and demographic factors; e-payment, e-banks; e-commerce; bank card

Jel Classification Codes: E59, G22, O14

¹ المرسل: عبد الهادي مسعودي ، البريد الإلكتروني : abdelhadi.messe@yahoo.fr

المقدمة:

شهدت الجزائر إنفتاحا وتطورا ملحوظا على خدمات ومنتجات الدفع الإلكترونية؛ لمسايرة التطورات الحديثة والمعايير العالمية للعمل البنكي المعاصر، وقدمت جملة من الخدمات التي تعمل على تأمين التعاملات والدفع الإلكتروني، وإنشرت بطاقة السحب وخدمات الدفع الإلكترونية "GAB" وعملت على إتاحة الخدمة للجميع عن طريق On ATM أو على مستوى TPE، وتعززت خدمة شراء السلع والخدمات عن طريق البطاقة الإلكترونية للتجار الأعضاء بالشبكة المصرفية بين البنوك . والدفع المسبق بواسطة TPE في الوكالات؛ وأدخلت العديد من الإصلاحات في السنوات الأخيرة لتحديث النظام، قادت البنوك لدعم احتياجات الزبائن بشكل أفضل من حيث تجهيز أوقات العمليات، بما في ذلك تنفيذ المعاملات بأنظمة الدفع الإلكترونية الشامل (ARTS) والمبالغ الكبيرة (ATCI) .

هذا وبالرغم من تطوير المنظومة البنكية وتعزيز الجانب التكنولوجي منه؛ كحوسبة البنوك وإدراج الشبكات والانفصال على الانترنت، إلا أن الظروف الخاصة للاقتصاد الجزائري صاغت سياسات وممارسات لا تتناسب والخدمات والتطبيقات الإلكترونية المقدمة، وأصبحت الخدمات شبه مشوهة لا يستفاد منها غالبية المتعاملين، وأصبح من الصعب تحديد معايير نجاعة وفعالية المؤسسات البنكية، وترتبط على ذلك سمة الغموض والبراقمانية في التعاملات البنكية بالجزائر .

وأمّا هذا الوضع؛ وللوقوف على بعض تحديات تطبيقات واستعمالات الصيرفة الإلكترونية بالجزائر ، سيتم من خلال هذه الدراسة قياس أثر العوامل الديموغرافية والشخصية لتبني الخدمة البنكية من خلال خصائص تلك الخدمات المقدمة، وذلك من خلال مناقشة الإشكالية التالية : ما مدى تأثير خصائص الخدمة البنكية على العوامل الشخصية والديموغرافية لمعاملي وربما بعض البنوك التجارية النشطة (العمومية) بالجزائر؟

وتنهض فرضية الدراسة على دعامة أساسية مفادها أنه : لا توجد علاقة بين خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية ممثلة بأسلوب الخدمة وطبيعتها وعدد رات استعمال الخدمة البنكية الإلكترونية والفائدة منها ومشاكلها ومكان الحصول عليها؛ والعوامل الشخصية والديموغرافية والمتمثلة بـ الجنس والسن والمستوى التعليمي والمهنة والدخل . والتي سيتم التعبير عنها إحصائيا بأنه: لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين العوامل الشخصية والديموغرافية بأبعادها الخمسة، وخصائص الخدمة البنكية الإلكترونية .

وللإجابة على الإشكالية السابقة واختبار تلك الفرضيات، ومعالجة مختلف القضايا التي تطرحها الدراسة سيتم الاعتماد على الخطة التالية:

- طبيعة ومدلول نظم الدفع الإلكترونية.
- نطاق و المجال نظم الدفع الإلكترونية.
- خدمات الدفع الإلكترونية بالجزائر.

- تحليل مدى تبني الخدمة البنكية الإلكترونية بالبنوك الجزائرية.

طبيعة ومدلول نظم الدفع الإلكترونية:

تعبر نظم الدفع الإلكتروني عن وسيط مقبول لتسوية المبادرات التجارية الإلكترونية، وقد أدى ذلك إلى تنوع غير محدود في أدوات الدفع، وفيما يلي توضيح وجيز لطبيعة ومدلول نظم الدفع الإلكترونية :

- الدفع الإلكتروني:

هو منظومة متكاملة من النظم والبرامج التي توفرها المؤسسات المالية، بهدف تسهيل إجراء عمليات الدفع الإلكتروني الآمنة، و تعمل هذه المنظومة تحت مظلة من القواعد والقوانين التي تضمن سرية تأمين وحماية إجراءات الشراء وضمان وصول الخدمة¹.

ويعرف كذلك على أنه عملية تحويل أموال ، وهو في الأساس ثمن لسلعة أو خدمة بطريقة رقمية أي باستخدام أجهزة الكمبيوتر، وإرسال البيانات عبر خط تليفوني أو شبكة ما أو أي طريقة لإرسال البيانات².

- نظم الدفع الإلكتروني:

هي مجمل الأدوات التي تسهل تبادل السلع والخدمات بين الوحدات الاقتصادية والهيكل المؤسسي والتنظيمي والإجراءات التشغيلية وشبكات الاتصال، وقد تغيرت نظم الدفع الإلكتروني في أعقاب الإصلاحات التي شهدتها القطاع المالي التي استهدفت تقليص المخاطر المالية وزيادة المصداقية والسرعة³؟

كما يعرف أيضا بأنه مجموع التسويات لمجموع المتعاملين من أجل تحويل قيم بين طرفين على الأقل بأقل تكلفة وبأقل مخاطر وفي وقت سريع في حدود ما تسمح به التكنولوجيا المستعملة؛ ومن المتفق عليه فإن أنظمة الدفع تمثل بالنسبة للنشاط الاقتصادي ما تمثله الطرق لحركة السير ، أي الهياكل التحتية الضرورية⁴ ؟

من خلال التعريف السابقة يتضح ما يلي:

- الدفع الإلكتروني لا يشكل في حد ذاته ثورة في مجال الوفاء أو آلياته ، بل هو في حقيقته نتيجة إلزامية للتطور التكنولوجي المستمر والذي ازدادت وتيرته خلال ا لسنوات الأخيرة إثر إتساع شبكة الانترنت⁵؟

- الدفع الإلكتروني هو أحد طرق الوفاء بالمدفوعات التي تستند إلى التعاملات الإلكترونية، تقوم بمعالجة تلك العمليات في الوقت الحقيقي ، وبسرعة وأمان ، وعلى نحو يخفض التكاليف لأطراف العملية؛

- يتضمن تعريف نظم الدفع الإلكتروني، الأموال المحولة إلكترونياً، وهو يتضمن معنيين : أولهما ما يشار إليه بالنقود الإلكترونية التي تحمل قيمة المعاملة الإلكترونية، وثانيهما المنفذ الإلكتروني الذي يسجل المعلومات الإلكترونية؛ ولدواعي التحديد الدقيق يتغير التمييز بين اصطلاحي وسائل وأدوات الدفع، فوسائل الدفع كفيلة بأية مطالبة مالية دون إجراء آخر ، حيث تمثل تسوية حالة للدين (النقد القانونية)؛ أما الأدوات الالزامية لها فلا يتربّط عليها حيازة الأصول النقدية ذاتها ، وإنما هي مجرد تسهيل التبادل (أدوات تبادل وليس نقود في حد ذاتها)⁶.

- التحول في النظم الإلكترونية الأكثر تطوراً تكون قادرة على توفير عدد من الخدمات لمستخدميها ، وهي تتتطور بتطور استعمال المجتمعات للنقد، فالنقد وأدوات الدفع الأخرى قد تطورت من معناها الحرفي (الذهب والفضة) إلى معناها الرمزي (الشيكولات والعملات الورقية) إلى معناها الافتراضي⁷؛

هذا ويتميز الدفع الإلكتروني بعدة خصائص من حيث طبيعته، ومن حيث الجهة التي تقوم على خدمة الدفع الإلكتروني، ومن حيث وسائل الأمان الفنية، وسيتم التطرق إلى هذه الخصائص عبر التالي:⁸

- من حيث طبيعته:

يتميز الدفع الإلكتروني بأنه من بين وسائل الوفاء التي تتم عن بعد، ويكون ذلك بإعطاء أمر الدفع عبر شبكة الأنترنت وفقاً لمعطيات إلكترونية تسمح بالاتصال المباشر بين طرفى العقد، وبهذه الصفة يعتبر الدفع الإلكتروني وسيلة فعالة لتنفيذ الالتزام بالوفاء في العقود الإلكترونية التي تقتضي تباعد أطراف العقد، أين يغيب التقاءهم المادي على مائدة مفاوضات واحدة.

- من حيث الجهة التي تقوم على خدمة الدفع الإلكتروني:

إن وجود نظام دفع إلكتروني لتسوية المعاملات التي تتم عبر شبكة الانترنت ، يستلزم توافر شروط قانونية وفنية وتوفير بيئة تشريعية ملائمة تقر وتنظم أحكام الدفع الإلكتروني، وتوفير نظام مصري لإتمام عمليات الدفع وتسهيلها، ويتوقف ذلك على توفير الأجهزة التي تقوم بإدارة مثل هذه العمليات . ويلاحظ أن الشبكة التي يتم من خلالها الدفع الإلكتروني، يمكن أن يكون الاتصال بها مقتضاً على أطراف العقد Mono-fournisseur وهذا يفترض تواجد معاملات وعلاقات تجارية ومالية سلفاً بين الأطراف، غير أن هذه الطريقة تستلزم عدم قصر إدارة الدفع الإلكتروني عن طريق البنك، بل تتم كذلك عن طريق المؤسسات الخاصة الأخرى التي يتم إنشائها لهذا الغرض ، أو من خلال شبكة عامة ، حيث يتم التعامل بين أشخاص لا تربطهم رابطة من قبل Multi-fournisseur وتنتمي هذه الشبكة سواء كانت الجهة التي تقوم بإدارة الدفع الإلكتروني خاصة أو عامة.

- من حيث وسائل الأمان الفنية:

بما أن الدفع الإلكتروني يتم من خلال فضاء معلوماتي مفتوح، فإن الدفع الإلكتروني يكون مصحوباً بوسائل أمان فنية من شأنها أن تحدد المدين الذي يقوم بالدفع والدائن الذي يستفيد منه، فنقم بطريقة مشفرة باستخدام برنامج معد لهذا الغرض بحيث لا يظهر الرقم البنكي على شبكة الويب Web، كما يتم عمل أرشيف للمبالغ التي تم السحب عليها، مما يسهل الرجوع إليه، ولتفادي تداول البيانات على الشبكة تم ابتكار نظام لوفاء يقوم على فكرة الأجهزة الوسيطة بإدارة عمليات الدفع لحساب المتعاملين، وذلك بتسوية الديون والحقوق الناشئة عن التصرفات المختلفة التي تبرم بينهما، وهذا من شأنه توفير الثقة بين أطراف التعامل ويضمن فعاليتها الأكيدة كوسيلة من وسائل الدفع التي تيسر التجارة الإلكترونية.

نطاق و مجال نظم الدفع الإلكترونية:

لا يزال نطاق و مجال نظم الدفع الإلكترونية يشغل بال الباحثين والمتخصصين في السلطات النقدية والمؤسسات المالية نظراً لطبيعة تلك النظم والأدوات ، وكان من المتطلبات تطوير نظام لتسوية المعاملات ينماشى مع بيئة التجارة الإلكترونية، فضلاً عن توفير الملائمة والأمان؛ وفي هذا السياق تم اقتراح عدد من المعايير يمكن تبسيطها في الأنواع التالية :

- الدفع من خلال وسيط محل ثقة؛
- الدفع بإستخدام نظام تحويل الأرصدة الإلكترونية؛
- الدفع بإستخدام النقود الإلكترونية.

وفي النوع الأول يوجد وسيط يطلق عليه الطرف الثالث، حيث يقوم كل من البائع والمشتري بفتح حساب لدى هذا الوسيط وفتح الحساب يتطلب نقل معلومات مالية تتعلق بتفاصيل نقل الحساب بالمصرف أو بطاقة الائتمان ويتم التداول بأرقام مشفرة لهوية المتعامل، إلا أن هذه العملية محصورة فقط للمشترين بالعملية⁹ ؛ أما عن النقود الإلكترونية فلها عدة تقسيمات مقترنة وفقاً للزاوية التي ينظر إليها وفي هذا الصدد نجد التقسيمات التالية :

1. من حيث متابعتها والرقابة عليها:

وهنا نفرق بين:

- النقود الإلكترونية المحددة identified¹⁰: ويميز هذا النوع من النقود إمكانية التعرف على الشخص الذي قام بسحب النقود من البنك ، شأنها في ذلك شأن بطاقة الإئتمان في عملية متابعة السحب وحركته من خلال النظام الإلكتروني.

- **الفقد الإلكتروني غير الاسمية (مغلقة الهوية)** ¹¹anonyme: وهذا النوع من الفقد يتم التعامل به دون معرفة هوية المتعامل، فهي كالأوراق النقدية في التعامل وليس لها علاقة بمن يتعامل بها، ولا يمكن التعرف على مستخدميها سواء انتقلت منهم أو إليهم.

2. من حيث أسلوب التعامل بها: وهنا نفرق بين :

- **نقد إلكترونية عن طريق الشبكة online e-money:** ¹²

هي نقود رقمية يتم في البداية سحبها من بنك أو مؤسسة مالية أخرى وتخزن في أداة معدنية داخلية Internal Hardware Device توضع في جهاز الحاسوب الشخصي، وتتداول هذه النقود عبر الانترنت إلى المستفيد في ظل إجراءات تضمن لها التعامل قدرًا كثيرًا من السرية والأمان، وبالتالي هي نقود حقيقة وليس مادية، وتطلب معظم هذه النقود المطروحة إتصال طرفي بالمصدر issuer للتتحقق من سلامتها النقود المتداولة.

- **نقد إلكترونية خارج الشبكة off line e-money:** ¹³

يتم التعامل بهذه النقود دون الحاجة للإتصال بالمصدر مباشرة ، فهي تتخذ عادة صورة بطاقة يحوزها المستهلك، تحتوى على القيمة المختزنة بداخلها ومؤشر يظهر له التغيرات التي تطرأ على قيمتها المختزنة بعد إجراء كل تعامل نقدى ، ويثير هذا النوع قدر كبير من المشاكل خاصة فيما يتعلق بالأمان خاصة من مخاطر الصرف المزدوج Dauble spending .

هذا ويجب التمييز بين إصدار النقود وإعادة شحن البطاقة بالنقود، فالنسبة لإصدار النقود الإلكترونية هي علاقة تعاقدية يقوم من خلالها البنك باستبدال النقود العادي بالنقود الإلكترونية التي يتم تخزينها في الحافظة (القرص الصلب للبطاقة الذكية) أما بالنسبة لعملية شحن وإعادة شحن البطاقة فهي تشير إشكال حول طبيعة هذه النقود،

وخلال القول ، لا يمكن اعتبار عملية إصدار النقود الإلكترونية حسابا عاديا ذات طبيعة مادية بل من الممكن اعتبارها ذات طبيعة معلوماتية، فمن المتعارف عليه مرور النقود الإلكترونية بثلاث مراحل وهي الإصدار لصالح مالك البطاقة، ثم انتقال النقود الإلكترونية من مالك البطاقة للمستفيد وأخيراً تدمير النقود الإلكترونية في حالة استلام الشخص الثالث للنقود، وكل ما يتم من إصدار أو تدمير للنقود الإلكترونية فهي لا تدخل في الميزانية وإنما تدخل في قاعدة المعلومات، وذلك من أجل منع الأزدواجية في الصرف¹⁴.

وفي الختام فإنه يجري وضع كل الوسائل الممكنة من بطاقات ونقد إلكترونية وإستخدام شبكات الانترنت لإتاحة الدفع والتداول بين الأفراد والشركات، حيث يمكن التمييز في وسائل الدفع المصرفية التالية كنظم دفع جديدة¹⁵:

- **الدفع خارج الشبكة** Les paiement hors ligne: بإجراء عملية شراء عبر الأنترنت وإرسال النقود عن طريق البنك أو شيك لتسوية المعاملة.
- **الدفع عبر الأنترنت بواسطة بطاقة بنكية** Le paiement en ligne par carte bancaire: وهو أكثر النظم إستعمالا حيث يتم تسوية المعاملة بواسطة أحد البنوك بين البائع والمشتري .
- **نظام القرض الاستهلاكي عبر الانترنت** Les system de crédit à la consomation en ligne: وهي تقنية حديثة نسبيا عن طريق فتح خط دفع بالأجل (منح قرض) لشراء المبيعات عبر الأنترنت بعد إعطاء بيانات المتعامل وبريديه الإلكتروني وكلمة المرور التي تتضمن العملية وتمنح الائتمان، ومثال على هذه التقنية شركة euro.com.
- **نظام الدفع الجزئي عبر الانترنت** Le système de micro-paiement en ligne: يسهل عمليات الدفع من خلال دفعات المبالغ الصغيرة وهو جد مهم للذين لا يرغبون في تقديم بيانات وتفاصيل عن حساباتهم المصرافية، ويشمل هذا النظام جانبين الدفع عن طريق SMS بإرسال بيانات الدفع إلى البنك ويتم التأكد من الصفقة من البائع الذي يرسل رمز الوصول وترخيص المعاملة وبالتالي يتم الانقطاع والتسوية، أو عن طريق المحفظة الإلكترونية Le porte-monnaie électronique حيث يتم الخصم من حساب الدفع مباشرة من البطاقة أو عن بواسطة الآلية السابقة أو عن طريق تقنية SMS السابقة.
- **الحسابات الافتراضية على الانترنت** :Le compte virtuel en ligne ويمكن أن تعمل البطاقة بإستعمال أية وسيلة من وسائل الدفع السابقة، أو يتم تنفيذ الصفقة من خلال الخصم المباشر من الحساب الافتراضي بعد تقديم البيانات وتفصيل الحساب وتأكيدها . والجدول التالي يوضح آليات الدفع بواسطة الانترنت:

جدول رقم (01): الدفع بواسطة الانترنت للأعمال للأعمال B2B

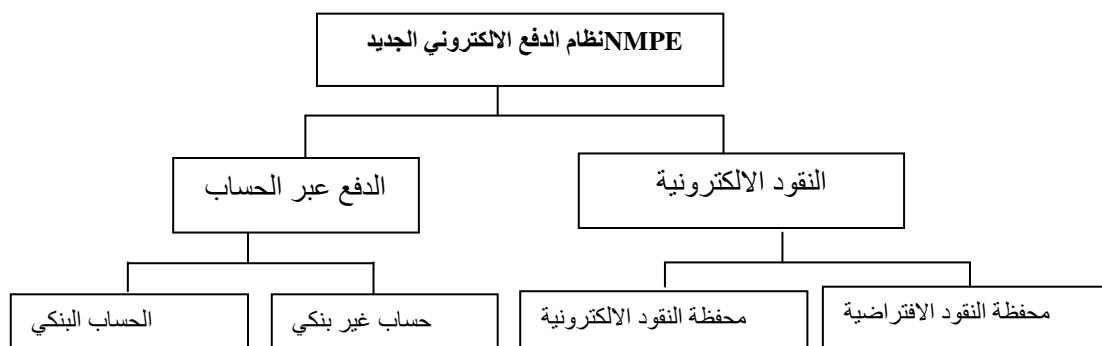
المحفظة الإلكترونية	الحساب البنكي	البطاقة البنكية	الدفع المباشر للبائع بواسطة تقنية مراكز معالجة، مراكز تصدق،....
تبعية الرصيد الإلكتروني للمدين مباشرة للدفع، ومثال ذلك: Dicash, cyber coin, decyber cash	إرسال بيانات الدفع للبائع ليرسلها للبنك ليقطعها من حساب المشتري، ومثال ذلك: Cyber cash, e-cash	إرسال البيانات للبائع للحصول على ترخيص بالمعاملة، ومثال ذلك: Dicash, cyber coin, decyber cash	الدفع المباشر للبائع بواسطة تقنية مراكز معالجة، مراكز تصدق،....
الوسيط هو البنك الذي يعيّن الرصيد النقدي لصالح الزبون، ويقطع المبلغ لكل معاملة، ويتم استبدال البطاقة أو تعيتها من جديد، ومثال ذلك:	عن طريق وسيط يملك البيانات البنكية للمشتري، الذي يرسل مبلغ الشراء وبالبضاعة والحساب للبائع، وتنتم التسوية دون عمولة، ومثال ذلك:	عن طريق وسيط يملك البيانات البنكية للمشتري، الذي يرسل مبلغ الشراء وبالبضاعة والحساب للبائع، وتنتم التسوية مقابل عمولة، ومثال ذلك:	الدفع على الحساب : وسطاء تجاريين، عارضون ، مقاصة،... الخ.

Kleline, Net bill phose	Internet shopping, Msn, com.puserve, Network, Kleline, Net bill phose	Internet shopping, Msn, com.puserve, Network, Kleline, Net bill phose	
-------------------------	---	---	--

Source: Marc langlois et Stéphane gasch, Le Commerce électronique B to B de L'EDI à internet, 2eme edition, Dunod, Paris, 2001, P110.

هذا ومن المتوقع أن تحل النقود الافتراضية تدريجيا محل النقود الورقية عن طريق الخصم والتسوية بواسطة البطاقة أو الحساب المصرفي وتبادل البيانات والمعلومات الكترونيا لا سيما عند المعاملات بكميات صغيرة على الخط ، حيث يرسل الموزع المعلومات المطلوبة لإتمام المعاملة¹⁶ ، وبهذا يمكن فصل جميع وسائل الدفع الإلكترونية إلى مجموعتين رئيسيتين يمكن توضيحهما في الشكل التالي:¹⁷

شكل رقم (01): وسائل الدفع الإلكترونية الجديدة



Source: David Bounie, op cit, P 80.

خدمات الدفع الإلكترونية بالجزائر:

يوجد بالجزائر العديد من خدمات الدفع الإلكترونية تستعمل لدى مختلف البنوك، ولعل أهمها:

1. بطاقة السحب ما بين البنوك La Carte CIB*

تم العمل بها عام 1997 عن طريق شبكة الخدمات المصرفية الإلكترونية بين البنوك . RMI¹⁸ وهي بطاقة يتم التعرف عليها بشعار ما بين البنوك CIB ، واسم وشعار البنك المصدر تحتوي على معالج دقيق يسمى "رقابة" التي توفر الأمان في سياق عمليات الدفع ... وهي متوفرة لدى جميع البنوك المتواجدة بالجزائر، هذا وتعتبر وسيلة الدفع المحلية وقبول السحب بين البنوك والمسوقين عبر شبكة بين البنوك والصيرفة الإلكترونية وأجهزة الصراف الآلي المثبتة على جميع الأراضي الوطنية وهي نوعان :

1.1. البطاقة الكلاسيكية:

تعرض بطاقة الكلاسيكية خدمات الدفع بين البنك والسحب . تستخدم وفق المعايير والشروط التي يضعها كل بنك.

2.1. البطاقة الذهبية:

تعرض برمزاً ومواصفات أعلى من البطاقة الكلاسيكية ضمن المعايير المنصوص عليها لكل بنك؛ بالإضافة إلى الدفع نقداً وبطاقة السحب.

2. الدفع عن طريق بطاقة بين البنوك CIB :

الدفع عن طريق بطاقة بين البنوك هو جزء من مشروع لتحديث نظام الدفع الشامل، ويمكن للزيون حامل البطاقة المحلية CIB دفع ثمن المشتريات من السلع والخدمات عبر الشبكة التابعة التجار في المصرفية الإلكترونية بين البنوك TPE. والجدول التالي يوضح الإحصاءات عن المعاملات بين البنوك وشبكة الدفع للبطاقة وعدد البطاقات المتداولة.

جدول رقم (02): إحصاءات المعاملات المنتجات البنكية الإلكترونية بالجزائر

	المعاملات بين البنوك			شبكة الدفع للبطاقة البنكية	تداول البطاقات البنكية	البطاقات المتداولة
	السحب	الدفع	المجموع			
2008	1912400	2051	1914451	544	1984	339374
2009	2613718	1450	2615168	572	2639	569558
2010	3763775	1805	3765580	636	2946	979933
2011	5718663	5906	6446974	647	3047	850008

Source: Préparé par le chercheur s'est basé sur:<http://www.satim-dz.com/chiffres-cles.html>

3. البطاقات الدولية:

تتيح بعض البنوك العاملة بالجزائر بطاقات دولية تسمح بإجراء العمليات بالعملة الصعبة على الموزعات الآلية للأموال ونقط البيع الإلكترونية (DAB/TPE) ، وعلى شبكة الإنترنت في جميع دول العالم، ولعل أهمها بطاقة الفيزا الدولية Visa Card التي يتيحها بنك التنمية المحلية¹⁸ وهي على نوعان بطاقة الدفع المسبق والبطاقة الفيزا الذهبية؛ وبطاقة الماستر كارد MasterCard والتي يتعامل بها بنك تروست الجزائر وهي تتعبر بطاقة الخصم والدفع بالعملات الأجنبية . وبطاقة أمريكان اكسبرس Carte Trust Bank Algeria وهي بطاقة دفع للعملات الخارجية وتسمى جميع المشتريات يتيحها البنك الوطني الخارجي لزيانه، ت تعرض في ثلاثة أشكال البطاقة الذهبية والبطاقة البلاتينية والبطاقة الخضراء، وهي مخصص لزبائن البنك الذين يملكون حساب بالعملة الأجنبية على الأقل 5000 دولار أمريكي ويمكن الاستفادة من خدمات دفع ثمن المشتريات والخدمات الخاصة بالزيون على المحطات بال محلات التجارية (الفنادق، مطعم، مدير وكالة السفر، وال محلات التجارية الخ ...)، الموقعة على الاتفاقية AMEX. إلا أن بطاقات الائتمان وAMEX ليس لها بطاقة السحب الآلي، بل هي بطاقة مخصصة فقط لدفع اعتماداً على توافر رصيد الزيون¹⁹.

4. البطاقة البريدية "الذهبية"²⁰ :

لقد قرّب كانت المؤسسات البريدية تستعمل بطاقات السحب عبر شبكاتها الواسعة عبر التراب الوطني، ومؤخراً إستحدثت خدمة الدفع عن طريق البطاقة الذهبية، وهي بطاقة خصم صادرة عن بريد الجزائر ومطابقة لمعايير الأمان الدولي EMV . وتنفتح البطاقة "الذهبية" للزيائين الذين يملكون حسابات بريدية جارية بعد تقديمهم طلباً للحصول عليها. إذا ما قبل بريد الجزائر الطلب المقدم ووافق عليه. وتعتبر ملكية حصرية لبريد الجزائر . ويمكن لحامل هذه البطاقة أن يجري مختلف العمليات بواسطتها كعملية سحب الأموال، العمليات الخاصة بالخدمات البنكية الذاتية، وعمليات دفع الأموال عبر نهائيات الدفع الإلكتروني . وتسمى بطاقة الدفع الإلكتروني "الذهبية" بإجراء المعاملات القالية في كل أرجاء القطر الجزائري:

1.4. عند استعمالها عبر الشبائك البنكية الآلية :

سحب الأموال نقداً بالعملة الوطنية . دفع الأموال . تسديد الفواتير . تعبئة رصيد مكالمات الهاتف النقال . الخدمة الذاتية البنكية كإطلاق على رصيد الحساب، طلب إعداد كشف مصغر عن العمليات الـ10 الأخيرة التي تم إجراؤها بواسطة البطاقة، طلب دفتر الصكوك . تحويل الأموال .

2.4. عند استعمالها عبر أجهزة إدخال رقم التعريف الشخصي بمكاتب البريد :

تحديد هوية الزبون لتمكينه من سحب الأموال نقداً بالعملة الوطنية . سحب الأموال نقداً بالعملة الوطنية . الإطلاق على رصيد الحساب

3.4. عند استعمالها عبر نهائيات الدفع الإلكتروني بالمتاجر :

دفع وتسديد قيمة المشتريات و / أو الخدمات تعبئة رصيد الهاتف النقال .

4.4. عند استعمالها عبر الهاتف النقال :

دفع وتسديد قيمة المشتريات و / أو الخدمات . تسديد الفواتير . تعبئة رصيد الهاتف النقال . طلب إعداد كشف مصغر عن العمليات الـ10 الأخيرة التي تم إجراؤها بواسطة البطاقة.

5.4. عند استعمالها عبر موقع التجارة الإلكترونية :

دفع وتسديد قيمة المشتريات والخدمات أو الفواتير .

6.4. (الشيك) الصك البنكي في النظام الجديد "ATCI" :

وهي خدمة جديدة تعرف بنظام التعويض الإلكتروني (Télé compensation) وخلافاً لنظام التعويضات التقليدية القائمة على المعالجة المادية للصكوك البنكية، يستند نظام التعويض الإلكتروني على نظام الكمبيوتر لتبادل البيانات والمعطيات الرقمية والصور، وتحد كثيراً من التبادلات المادية للعطاءيات والقيمة البنكية. إنها ببساطة تجريد التبادلات من صفتها المادية وجعلها حسية . وبالنسبة لمزايا وأهداف النظام

الحديث فتتمثل في تقليص مدة تحصيل القيمة البنكية (الشيكات والكمبيالات) إلى 05 أيام كحد أقصى وسلامة المدفوعات بالجملة وأخيرا يهدف إدخال نظام التعويض الإلكتروني أيضا لرفع النظام البنكي الجزائري إلى مستوى متطلبات المنافسة والمعايير الدولية²¹.

7.4 تحويل مالية كبيرة عبر نظام ARTS :

كما هو الحال بالنسبة لنظام الدفع فإن نظام "ARTS الجزائري للتسوية في الوقت الحقيقي" هو جزء من التحديث. بدأ العمل به ARTS في 08 فيفري 2006؛ ينطبق نظام ARTS على عمليات التحويل بالدينار فقط. يستعمل نظام ARTS من قبل شبكة بنك التنمية المحلية عاماً؛ نظام ARTS هو مفيد بقدر ما يسمح بتنفيذ التحويلات في فترة لا تتجاوز ثلاثة أيام تأمين العمليات . أما عن العمليات التي يدعمها بالنسبة للزبائن ينحصر الأمر في التحويل المقوم بالدينار طبقاً للشروط التالية :

- إذا كان المبلغ المحول أكبر من أو يساوي واحد مليون دينار، فإن العملية تمر بالضرورة عبر النظام.
- إذا كان المبلغ المحول أقل من واحد مليون دينار، يمكن للزبون (بمحض إرادته) جعل العملية تمر عبر هذا النظام، وفي هذه الحالة يقال على التحويل أنه عاجل²².

5. بطاقات أخرى:

يوجد بالجزائر بطاقات إلكترونية ذات إستعمال دولي مثل بطاقة مونيغرام Money Gram: ²³ هذه البطاقة متحركة للجميع، ولا تشترط توفر حساب بنكي أو بطاقة بنكية تستخدم لإرسال وتلقي الأموال عبر نقاط ومحطات مونيغرام بالعملة المحلية للبلد . وبطاقة الوقود نفطال La carte carburant Naftal: هي على ثلات أنواع الفضية والذهبية وبطاقة الدفع المسبق، تسمح هذه البطاقات بتسوية المشتريات النفطية والوقود وتقديم تسهيلات مالية للزبائن، وتخالف البطاقات من حيث المزايا والم واصفات والاستعمالات غير ان البطاقة مسبقة الدفع تمكن الزبائن من الحصول على دفع مسبق لا يقل عن 5000 دج.

ومن جهة أخرى تظهر بالجزائر بطاقات دولية وبحسابات افتراضية بعملات صعبة وأخرى محلية مثل بطاقة الكاش يو Cashu وهي مزودة لخدمات الدفع في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بالتركيز على الدفع الإلكتروني عبر الانترنت ، تأسست كاشيو في عام 2002 من قبل مكتوب "ياهو حاليا" ، المكتب الرئيسي يقع في دبي حيث تقوم بخدمة التجار إقليمياً وحول العالم وتزودهم بحقيقة متكاملة من خدمات الدفع تقوم بتعديلها لتناسب مع عادات وتوجهات السوق الإ لكترونية العربية، لكل من قطاعات البنوك المحلية والعالمية ومعالجة بطاقات الإنتمان والتسويق بالإضافة إلى إنجاح التجارة الإلكترونية .

وهي تقدم بطاقات بمزايا مختلفة ومواصفات مختلفة كذلك مثل : كاش يو 500 دولار = 10 دولار 1394.25 دج كاش يو 1500 دولار = 30 دولار 4050.30 دج كاش يو 2500 دولار = 50 دولار

6794.97 دج كاش يو 5000 دولار = 100 دولار 13499.85 دج كاش يو 15000 دولار = 300 دولار 40049.90 دج... وينشط موزعوا بطاقة الكاش يو بالجزائر عن طريق الانترنت ويعتمدون على الفايس بوك والهاتف النقال عن طريق الموقع الالكتروني ²⁴www.cashu.com

أما النوع الثاني من البطاقات فهي بطاقة الون كارد One card أُسست ون كارد عام 2004 في المملكة العربية السعودية، تقدم خدمات الإنترت وخدمة العملاء بتزويدها مستخدمي الشرق الأوسط بمنصةً لطلب تسهيلات أكثر باللغة العربية وخدمات أوسع تتناسب مع ثقافتهم وتقاليدهم المجتمعية؛ لعبت ون كارد دوراً هاماً في تطوير الإنترت في العالم العربي . إن ون كارد ليست بوابة دفع إلكترونية متكاملة فحسب؛ بل تمكن من التسوق وشراء اشتراكات الإنترنت، وخدمات الاتصالات الأرضية والمتنقلة، وتذاكر الطيران، ومؤشرات الأسهم، والمواد التعليمية...، وذلك بدعم وتطوير من National Net Ventures²⁵ (N2V) أو من خلال زيارة موقع ون كارد www.onecard.com حيث يتم إرسال البطاقة إلى بريدك الإلكتروني خلال 24 ساعة من تاريخ تنفيذ الطلب مثل بطاقة ون كارد 10 نقاط بسعر 517.5 دج وبطاقة ون كارد 30 نقاط بسعر 1259.25 دج، وبطاقة ون كارد 70 نقاط بسعر 2938.25 دج، وأخيراً بطاقة ون كارد 150 نقاط بسعر 5577.25 دج، وينشط موزعواها بالجزائر بنفس طريقة بطاقة الكاشيو عن طريق الفايس بوك²⁶.

وبرغم انتشار هذه البطاقات في الجزائر إلا أنه لا توجد إحصاءات دقيقة وشاملة حول حجم التعاملات بتلك البطاقات وأنواع السلع المتنقلة، كما أن الموزعين لا يقدمون الدعم الفني والتجاري لهذه البطاقات بصورة تعكس مستوى الخدمات التي تقدمها هذه الشركات؛ ومن خلال واقع المؤشرات الاقتصادية التي صدرت من قبل بنك الجزائر، فالملحوظ تميز القطاع المصرفي الجزائري بمستوى منخفض من البنوك وارتفاع مستوى السيولة المصرفية، والقطاع لا يزال النظام العمومي السائد فيه ، وما زالت نسبة كبيرة مخصصة لتمويل القطاعات العامة، أما المعدل المصرفي من السكان لا يزال منخفضاً بحسب التقرير الأخير للبنك الجزائري، فالنسبة هي وكالة ل كل 26300 نسمة في سنة 2010 مقابل 26700 في العام 2009. نسبة إلى عدد السكان، أما من حيث عدد الحسابات ، فقد افتتح من قبل البنوك حسابات نشطة بالدينار والعملات الأجنبية على مستوى الحسابات البنكية ومراكز البريد، فإن معدل الحسابات المصرفية 2.5 للشخص في سن العمل.

فالإصلاحات التي أدخلت في السنوات الأخيرة لتحديث النظام قادت البنوك لدعم احتياجات الزبائن بشكل أفضل من حيث تجهيز أوقات العمليات، بما في ذلك تنفيذ المعاملات بأنظمة الدفع الإلكترونية الشامل (ATCI) والبالغ الكبيرة (ARTS) . وأخيراً من حيث القوة المالية يوصف القطاع المصرفي الجزائري من القطاعات الجيدة، فالبنوك العامة والبنوك الخاصة لديها مستويات أعلى لكافية رأس المال وهو أبعد من الحد الأدنى للنسبة القانونية التنظيمية وفقاً لآخر تقرير اقتصادي لبنك الجزائر نسبة الملاءة من 11% في عام 2009 و 23.31% في عام 2010²⁷.

تحليل مدى تبني الخدمة البنكية الإلكترونية بالبنوك الجزائرية :

بعد الاطلاع على مفهوم الدفع الإلكتروني وتطبيقاته بالجزائر، سيتعدد من خلال هذا الجانب تحليل مدى تبني تلك الخدمات والتطبيقات وفق العوامل الشخصية والديموغرافية وفق التالي :

1. عينة ومجتمع الدراسة :

وتتمثل في زيائن البنوك التجارية وهم جميع المتعاملين مع البنوك التجارية، وخصوصا الذين يعتمدون على الخدمات الإلكترونية البنكية أو على الأقل الذين يملكون بطاقة بنكية، وحسب إحصائيات بريد الجزائر فإن عدد البطاقات الموزعة تفوق 5800000 بطاقة سحب على مستوى القطر الجزائري²⁸، يضاف لها 850008 بطاقة سحب ودفع على مستوى البنوك التجارية²⁹، وهذا فان مجتمع الدراسة سيفوق ستة ملايين والنصف (6.5 مليون متعامل). اما عن العينة التي سيتم اعتمادها لأغراض البحث والتحليل، فإننا سنعتمد على العينة المنتظمة وان كانت قصدية فيأغلب الأحيان حسب الظرو ف والأحوال المتعلقة بالزيائن وأسلوب الإستقبال وتلقي الخدمة من البنك، هذا ويتذر على الباحث "أو من الصعوبة بما كان " تحديد عينة عشوائية لمثل هذه الدراسة لعدم انتظام قوائم المتعاملين مع البنك بشكل كامل، وفيما يتعلق بالبنوك في حد ذاتها فتقترن الدراسة كذلك علی البنوك الأكثر انتشار والتي يمكن الوصول اليها بسهولة وعلى رأسها بريد الجزائر والبنوك العمومية بالإضافة إلى بعض البنوك الأخرى حسب الأحوال والظروف، وقد تم الاختيار على بعض الوكالات ببعض الولايات والتي منها ولاية الاغواط، الجلفة غرداية، ورقلة، البليدة؛ ويعتقد الباحث أن البنك المختار تمثل أحسن تمثيل كونها تستحوذ على مجموع 4300 وكالة بريدية أو بنكية بنسبة 89%. وهكذا فقد تم توزيع 270 استبيان بالنسبة للزيائن و 150 استبيان بالنسبة للبنوك التجارية وهي موضحة في الجدول التالي :

جدول رقم (03): توزيع عينة الزيائن الذين شملتهم الدراسة

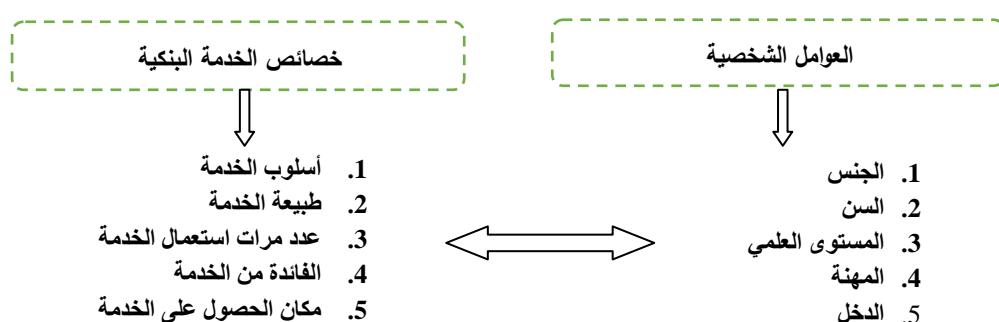
الرقم	الجمع	بنك البركة	الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط	بنك الفلاحية والتنمية الريفية	بنك التنمية المحلية	القرض الشعبي الجزائري	البنك الوطني الجزائري	البنك الجزائري الخارجي	بريد الجزائر	الاستبيانات الموزعة	النسبة
01									بريد الجزائر	100	76
02									البنك الجزائري الخارجي	25	14
03									البنك الوطني الجزائري	25	07
04									القرض الشعبي الجزائري	25	06
05									بنك التنمية المحلية	25	03
06									بنك الفلاحية والتنمية الريفية	25	05
07									الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط	25	12
08									بنك البركة	20	02
	المجموع									270	125
											%46.30
											%10.00
											%24.00
											%28.00
											%56.00
											%76.00

المصدر: من إعداد الباحث

2. متغيرات الدراسة :

تشمل متغيرات الدراسة جانبين رئيسيين؛ يتضمن الأول منها في العوامل الشخصية والديموغرافية وتشتمل خمس متغيرات رئيسية وهي : (الجنس، السن، والمستوى العلمي، والمهنة وأخيراً الدخل) أما الجانب الثاني، ويتمثل في خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية المقدمة ممثلة في خمس متغيرات وهي : (أسلوب الخدمة، طبيعة الخدمة، عدد مرات استعمال الخدمة، الفائدة من الخدمة، المشاكل من الخدمة، وأخيراً مكان الحصول على الخدمة) وذلك من أجل دراسة العلاقة الارتباطية بين خصائص الخدمة المقدمة والعوامل الديموغرافية والشخصية لمنتقى الخدمة والشكل التالي يوضح نموذج الدراسة المقترن .

شكل رقم (02): نموذج ومتغيرات الدراسة



المصدر: من إعداد الباحث

3. فرضيات الدراسة :

لأغراض الدراسة فإنه سيتم اختبار درجة الارتباط بين العوامل الشخصية والديموغرافية (الجنس، السن، والمستوى العلمي، والمهنة وأخيراً الدخل) من جهة وبين خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية المقدمة ممثلة في (أسلوب الخدمة، طبيعة الخدمة، عدد مرات استعمال الخدمة، الفائدة من الخدمة، المشاكل من الخدمة، وأخيراً مكان الحصول على الخدمة) وهذا لمعرفة أثر العوامل الشخصية والديموغرافية على خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية، وهكذا تصبح لدينا ثلاثة فرضيات (30) فرضية سيتم اختبار تقابلها فرضيات بديلة، وعلى سبيل المثال ذكر اختبار العلاقة بين الجنس وأسلوب الخدمة في الفرضيتين التاليتين:

- (H0.1) لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الجنس وأسلوب الخدمة البنكية الإلكترونية -
(وجود استقلالية)
- (H1.1) توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الجنس وأسلوب الخدمة البنكية الإلكترونية -
(وجود ارتباط)
- (H0.2) لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين السن وأسلوب الخدمة البنكية الإلكترونية -

- (H1.2) توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين السن وأسلوب الخدمة البنكية الإلكترونية

وبنفس الطريقة تتشكل لدينا الفرضيات الجزئية المتعلقة بإختبار الارتباط والاستقلالية للمتغيرات والعوامل السابقة.

4. أداة الدراسة وأسلوب جمع البيانات :

بعد تحديد مجتمع الدراسة والأسلوب المتبعة لاختيار عينة الدراسة، سيتحدد في هذا الجانب شرح لأداة الدراسة والأسلوب المتبوع لجمع البيانات، حيث قام الباحث بالاستعانة بأسلوب الاستبيان كأداة للدراسة، وهي مخصصة للزيائين والمعاملين مع البنوك التجارية، وفيما يتعلق بكيفية جمع البيانات وقياس المتغيرات فقد شمل الاستبيان على أربع (04) أجزاء رئيسية يتعلّق الجزء الأول منها بمعلومات شخصية عن المعامل أو الزبون وبشمل الجنس والسن والمهنة والمستوى العلمي والدخل، أما الجزء الثاني فيتعلّق بمعلومات عامة حول أسلوب الخدمة المعامل بها وتشمل طبيعة الخدمة المقدمة والوسائل أو القنوات الإلكترونية المعتمدة وعدد مرات الاستعمال والإقبال على الخدمة ومعدل زيارة موقع الـ بنك عبر الانترنت والفوائد المرجوة من الخدمات الإلكترونية البنكية وسبب تواصل الزبون مع البنك، وأخيراً تم طرح بعض المشاكل التي تواجه الزبائن عند التعامل مع القنوات الإلكترونية البنكية، وهي معبر عنها بالفقرات من 01 إلى غاية 10 من الجزء الثاني . كما تم الاستفسار عن خصائص الخدمة البنكية ويتعلّق الامر بمعلومات عامة حول البنك أو الوكالة البريدية المقدمة للخدمة الإ لكترونية وبشمل خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية: نوع البطاقة ومواصفاتها وطبيعة الخدمة البنكية عبر الموقع الإلكتروني ونوعية الحسابات المفتوحة وإدارة الخدمة الإلكترونية البنكية ووسائل التحقق من هوية المعامل ،

5. أسلوب تحليل البيانات :

بعد قياس المتغيرات سيتم تقييغها وتحليلها بالاستعانة ببرنامج الحزم الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS) Statistical Package for Social Sciences لتحليل بيانات الدراسة، وسيتم اختبار فرضيات الدراسة السابقة عند مستوى معنوية تقدر بـ (0.05) باستخدام أسلوب Pa & Pas ، ولأغراض تحليل الدراسة سوف يستعين الباحث بالمقاييس التالية :

- **مقاييس الإحصاء الوصفي** : وذلك من خلال بعض مقاييس النزعة المركزية كالمتosطات الحسابية أو بعض النسب المئوية، ومقاييس التشتت خصوصا الانحراف المعياري، وذلك من أجل الوقوف على بعض خصائص المتغيرات التي تفسر المتغير التابع، أو تحديد خصائص العينة المختارة ومواصفاتها.
- **مقاييس الإحصاء الاستدلالي**: وسيتم الاستعانة بها لاختبار فروض الدراسة، حيث سيتم الاعتماد بشكل رئيسي على الاختبارات والتحاليل التالية:

- اختبار الاستقلال² (Test of Independence) وذلك من خلال اختبار كاي تربيع الذي سيحدد عن وجود علاقة بين الجنس أو السن أو المستوى العلمي والمهنة أو الدخل من جهة ونوع الخدمة وبسبب اقتناء الخدمة والفائدة من اقتناء الخدمة... الخ.

6. مناقشة النتائج وتحليل الإرتباط:

سيتم في هذا الجانب عرض نتائج الإحصاء الوصفي والاستدلالي لخصائص العينة واختبار الفرضيات ومناقشتها بهدف الوصول إلى أكثر المتغيرات تأثيرا وأهميتها حسب آراء الزبائن .

1.6. نتائج التحليل الوصفي:

خصائص العينة المتعلقة بالزبائن :

من خلال الاستبيان المقدم للزبائن وفيما يتعلق بالجوانب الشخصية لعينة الدراسة حول الجنس والسن والمستوى العلمي والمهنة والدخل، فقد تحددت خصائص العينة في الجدول التالي :

جدول رقم (04): خصائص العينة المتعلقة بالزبائن

المتغير	الخاصية	العدد	% النسبة
الجنس	ذكر	64	51.2
	أنثى	61	48.8
السن	أقل من 24 سنة	00	00
	من 25 إلى 40 سنة	84	67,2
المستوى العلمي	من 41 إلى 55 سنة	38	30,4
	من 56 سنة فأكثر	3	2,4
المهنة	مستوى تاهيل أولى	3	2,4
	ثانوي	39	31,2
الدخل	جامعي	74	59,2
	دراسات عليا	9	7,2
	عاطل عن العمل	1	,8
	طالب	32	25,6
	موظف	61	48,8
	أعمال حرفة	15	12,0
	تاجر	16	12,8
	أقل من 30000 دج	34	27,2
	70000 - 30001 دج	77	61,6
	70001 دج فأكثر	14	11,2

المصدر: من إعداد الباحث بناء على مخرجات SPSS

يتضح من خلال الجدول أعلاه أن العينة متاجنة بين الذكور والإإناث بنسبة 51.2 % و 48.8 % على الترتيب بفارق ثلات أفراد فقط لصالح الذكور ، وتتراوح أعمارهم بين الـ 25 والـ 40 سنة بنسبة 67.2 % و 38.4 % لفئة 41 و 55 سنة بينما يلاحظ 03 أفراد فقط سنهما فوق الـ 56 سنة، أما من حيث مستوى التأهيل فأغلب العينة المستجوبة ذات مستوى تأهيل معتبر حيث سجلت نسبة المستوى الجامعي 59.2 % والثانوي 31.2 % كما لوحظ وجود 09 أفراد من ذوي الدراسات العليا بنسبة 07.2 % والباقي دون مستوى بنسبة 02.4 %، أما فيما يتعلق بالمهنة فالنتائج تشير إلى شخص واحد عاطل عن العمل وما نسبته 25.6 % طلبة وأعلى نسبة لصالح الموظفين بنسبة 48.8 % ويتوسط 12 % لكل من التجار وأصحاب الأعمال الحرة، أما من حيث الدخل فتشير العينة إلى 27.2 % لذوي الدخل أقل من 30000 دج ونسبة 11.2 % لذوي الدخل الأكثر من 70000 دج بينما كانت النسبة المرتفعة لذوي الدخل بين 30000 و 70000 دج بنسبة 61.6 %.

خصائص الخدمة المقدمة للزيائن :

بالعودة إلى الاستبيان مرة أخرى وبالتحديد فيما يتعلق بجوانب الخدمة المقدمة للزيائن حول أسلوب الخدمة وطبيعتها وعدد مرات إقتناءها والفائدة منها والمشاكل المتعلقة بها ومدى إقبال الزيان على الخدمات المصرفية الإلكترونية فيمكن تلخيصها في الجدول التالي :

جدول رقم (05): خصائص الخدمة المقدمة للزيائن

المتغير	الخدمة	العدد	النسبة
أسلوب الخدمة	خدمات عبر الهاتف	18	14,4
	DAB المواتات الآلية	92	73,6
	TPE نقاط البيع	13	10,4
	الخدمة عبر الانترنت	2	1,6
طبيعة الخدمة	التحقق من الارصدة	92	73,6
	التحويل المالي	5	4,0
	دفع الفواتير	27	21,6
	أخرى	1	,8
عدد مرات استعمال الخدمة	أقل من 03 مرات	121	96,8
	من 03 الى 08 مرات	3	2,4
	من 08 الى 12 مرة	1	,8
عدد مرات زيارة موقع البنك	أقل من 03 مرات	112	89,6
	من 03 الى 08 مرات	13	10,4
	نعم	102	81,6
الترغيب في الخدمة	لا	23	18,4
	الملائمة	24	19,2
الفائدة من الخدمة	ربح الوقت	88	70,4

8,8	11	تخفيض الرسوم	مشاكل استعمال الخدمة
1,6	2	آخر	
50,4	63	صعوبة الدخول على الخدمة	
10,4	13	طبيعة الخدمة معقدة	
9,6	12	موقع الخدمة وهمية	
29,6	37	الخوف من الاحتيال	
60,0	75	الحساب البنكي متواجد بالبنك	
10,4	13	الخدمة الممتازة	
27,2	34	الشركة تعامل مع البنك	
2,4	3	آخر	
40,8	51	المنزل	سبب اختيارك للخدمة
52,0	65	مكان العمل أو الدراسة	
6,4	8	مقيمي (نادي) انترنت	
,8	1	آخر	
15,2	19	مهارات الانترنت	
31,2	39	تطور الخدمة الالكترونية	سبب ودافع افتقاء الخدمة
,8	1	التجارة والتسوق الالكتروني	
40,8	51	الخدمة السريعة	
10,4	13	تكلفة الانترنت	
1,6	2	نوع الاتصال	

المصدر: من إعداد الباحث بناء على مخرجات SPSS

يبين الجدول السابق خصائص الخدمة المقدمة للزيائين حيث يظهر أن غالبية الموزعات الآلية DAB بنسبة 73.6% ما يعني ارتفاع استعمالات البطاقات البنكية وانتشار خدمة الموزعات الآلية، بينما سجلت أسلوب الخدمة عبر الهاتف ونقاط البيع نسب قليلة بحوالي 14.4% و 10.4% على الترتيب بينما خدمة الصيرفة الالكترونية غير الانترنت فلا تكاد تذكر حيث سجلت نسبة 01.6% على الترتيب بينما خدمة الصيرفة الالكترونية غير الانترنت فلا تكاد تذكر حيث سجلت نسبة 01.6% لشخصين فقط، أما فيما يخص طبيعة الخدمة ونوعها فالعينة أشارت إلى خدمة التحقق من الرصيد بنسبة 73.6% ودفع الفواتير بنسبة 21.6%， وفيما يتعلق بعدد مرات استعمال الخدمة أو معدل زيارات موقع البنك فأغلب الزيائين يشيرون إلى قلة الزيارات تلك القنوات بأقل من 03 مرات بنسبة 96.8% بالرغم من أن أغلب الزيائين وبنسبة 81.6% أشاروا إلى البنك يعرض عليهم الخدمة الالكترونية ويرغبهم فيها بينما النسبة الباقية صرحت بأنه لم تقدم لهم أي خدمة الكترونية وأن البنك لا يرغبه في ذلك، وفيما يتعلق بالفائدة من الخدمة فأغلب الزيائين يشيرون إلى ربح الوقت بنسبة 70.4% والملازمة بنسبة 19.2% والباقي يرجعون ذلك لعوامل أخرى، أما عن المشاكل المتعلقة بالخدمة الالكترونية فتظهر ما نسبته 50.4% إلى صعوبة الدخول على الخدمة و 29.6% إلى الخوف من الاحتيال والسرقة ويرجعباقي ذلك إلى طبيعة الخدمة المعقدة وأنها خدمات وهمية وليس حقيقة بنسبة 10.4% و 09.6% حيث يفضل هذه الأخيرة

التعامل المباشر مع شبابيك البنك، وفيما يخص سبب اختيارهم للبطاقة البنكية فيرجع الزائن إلى أن حسابهم متواجد بالبنك أو مؤسسة البريد بنسبة 60% ويرجع البعض الآخر إلى أن المؤسسة التي تعمل بها تتعامل مع هذا البنك بنسبة 27.2% بينما يرجعباقي (10.4%) إلى طبيعة الخدمة الممتازة والسريعة.

خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية:

من خلال الجدول أدناه تتضح لنا خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية، فمن حيث نوع البطاقات المعتمدة والمتداولة في النظام المصرفي الجزائري حسب أراء العينة المستجوبة نجد بطاقة السحب البنكية تحت ل الصدارة في التعاملات البنكية بنسبة 98.4% في حين لم تسجل الأنواع الأخرى أي نسبة وهذا ما يعكس قصور في تنوع مجال الخدمة البنكية الإلكترونية ومحدودية تلك البطاقات على عملية السحب فقط دون الدفع والإقراض، بينما لوحظ بنك واحد يقدم بطاقة القرض لفئات معينة من الزائن إلا أنها محدود التعامل وغير منتشرة بشكل مطلوب كما أن الإقبال عليها ضعيف جداً لخصوصية البطاقة ومحدوديتها، أما فيما يتعلق بالقنوات الإلكترونية المتوفرة فتشير العينة إلى توفر خدمة الموزعات الآلية DAB بنسبة 95.2% بينما النسبة الباقية 4.8% كانت لنقاط البيع TPE بينما لم تسجل أي نسبة تذكر لصالح الخدمات الأخرى كالصيغة عبر الهاتف أو عبر الانترنت، وهذا يعكس قصور وقلة الوسائل البنكية الإلكترونية، كما هو موضح بالجدول التالي:

جدول رقم (06): خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية

المتغير	الخدمة	العدد	النسبة %
البطاقة البنكية المعتمدة	بطاقة السحب	64	98.5
	بطاقة القرض	01	1.5
القنوات الإلكترونية المتوفرة	DAB الموزعات الآلية	62	95.4
	TPE نقاط البيع	03	4.6
طبيعة الخدمة عبر الموقع	الخدمة عبر الانترنت	00	00
	إنستعلامية	54	83.1
نوع الخدمة عبر الموقع	إنترنتية	10	15.4
	التحويل المالي	42	64.6
نوع الحسابات الممنوحة	فتح الحسابات	13	20.0
	تحقق من الأرصدة	04	6.2
	دفع الفواتير	2	3.1
	أخرى	4	6.2
	بالعملة المحلية	52	80.0
	بالعملة الصعبة	11	16.9
	حسابات إفتراضية	2	3.1

49.2	32	قسم مختص بالوكالة	إدارة الخدمة الإلكترونية
49.2	32	المديرية العامة بالبنك	
1.5	1	أخرى (قسم استشاري خارجي)	
53.8	35	رقم التعريف الشخصي PIN	وسائل التحقق من هوية المتعامل
40.0	26	البطاقة البنكية	
1.5	1	البصمة البيولوجية	
4.6	3	أخرى ... التوقيع الإلكتروني	المخاطر التي يغطيها البنك
69.2	45	المخاطر التشغيلية	
20.0	13	المخاطر التكنولوجية	
9.2	6	المخاطر القانونية	المخاطر التي يغطيها البنك
1.5	1	أخرى ...	

المصدر: من إعداد الباحث بناء على مخرجات SPSS

وفيما يتعلق بطبيعة الخدمة فنلاحظ ان أغلب الخدمات المقدمة عبارة عن خدمات إستعلامية بنسبة 84% وإنصالية بنسبة 16%， وهكذا يتضح ان الخدمات البنكية غير تفاعلية مع الزبون وتبقى الواقع الإلكتروني البنكية عبارة عن واجهات للاستعلام ما عدى فيما يتعلق بخدمة التتحقق من الرصيد حيث يمكن الحصول على كشف الرصيد للمتعامل دون اللجوء إلى البنك، أما فيما يخص نوع الحسابات المفتوحة فنجد أغلبها يتم بالعملة المحلية بنسبة 80% أما بالعملة الصعبة بنسبة 16.8% وبالتالي لا تتوفر البطاقات الدولية بالشكل المطلوب التي تعتمد على وجود حساب بالعملة الصعبة، أما فيما يتعلق بجوانب التتحقق من هوية المتعامل فتشير العينة إلى رقم التعريف الشخصي أو الرقم السري وذلك بنسبة 53.6% واستعمال البطاقة البنكية وهي بنفس التكنولوجيا بنسبة 40% بينما لم نلاحظ وجود أي وسائل أخرى للتتحقق كالبصمة البيولوجية ما عدى تقنية نسخ صورة التوقيع وعميمها لـ باقي الشبكة، وأخيراً فيما يتعلق بالمخاطر التي يغطيها البنك فيشير البنك إلى أن ما نسبته 68.8% يتم تغطيته في عمليات ومخاطر تشغيلية ونسبة 20% أشارت إلى تغطية المخاطر التكنولوجية، بينما المخاطر القانونية لم يشر لها إلا بنسبة 9.6% أما النسبة الباقيـة فكانت لـ مخاطر أخرى غير التي ذكرناها، وهذا يتضح أن البنك يعالج فقط المخاطر التشغيلية فقط أو الناتجة عن التكنولوجيا كالخطأ والعطل بينما المخاطر القانونية يبدوا خارجة عن اختصاص الوكالة ولا يتم تغطيتها.

نتائج اختبار الاستقلالية والارتباط:

يهـدـفـ هـذـاـ الاختـيـارـ إـلـىـ مـعـرـفـةـ درـجـةـ الإـرـتـبـاطـ وـالـإـسـقـلـالـيـةـ فـيـ العـوـاـمـلـ الشـخـصـيـةـ الـمـتـعـلـقـةـ بـالـجـنـسـ وـالـسـنـ وـالـمـسـتـوىـ الـعـلـمـيـ وـالـمـهـنـةـ وـالـدـخـلـ مـنـ جـهـةـ وـخـصـائـصـ الخـدـمـةـ إـلـىـ لـكـتـرـوـنـيـةـ مـنـ جـهـةـ أـخـرىـ،ـ وـذـلـكـ لـلـوقـوفـ أـكـثـرـ عـلـىـ الـعـوـاـمـلـ الـتـيـ تـمـثـلـ تـحـديـاـ لـلـزـيـائـنـ حـسـبـ خـصـائـصـ الـعـيـنـةـ،ـ وـيـسـتـدـ هـذـاـ الاختـيـارـ إـلـىـ الـمـعـلـمـةـ كـاـيـ تـرـيـعـ Chi Quare عند مستوى معنوية 0.05 أـيـنـ سـعـتـمـ عـلـىـ فـرـضـيـتـيـنـ الـأـولـيـ مـتـعـلـقـةـ بـالـإـسـقـلـالـ أـيـ لاـ تـوـجـدـ عـلـاقـةـ بـيـنـ الـمـتـغـيرـيـنـ وـالـفـرـضـيـةـ الـبـدـيـلـةـ مـتـعـلـقـةـ بـالـإـرـتـبـاطـ بـيـنـ الـمـتـغـيرـيـنـ،ـ حـيـثـ تـقـبـلـ الـفـرـضـيـةـ الـمـبـدـيـةـ

(الصرفية) التي تشير إلى استقلالية المتغيرين إذا كانت Sig أكبر تماماً من مستوى الثقة 0.05 وإلا ترفض الفرضية المبنية وتقبل الفرضية البديلة التي تشير إلى الارتباط بين المتغيرين، والجدول التالي يلخص مستويات المعنوية لكل المتغيرات المستخرجة من برنامج الإحصائي SPSS.

جدول رقم (07): مستويات المعنوية لدرجة الارتباط والاستقلالية لمتغيرات الدراسة

الدخل	المهنة	المستوى العلمي	السن	الجنس	
,000	,000	,335	,018	,152	أسلوب الخدمة
,727	,000	,854	,025	,256	طبيعة الخدمة
,026	,901	,984	,966	,513	عدد مرات استعمال الخدمة
,000	,000	,000	,131	,075	الفائدة من الخدمة
,004	,000	,008	,045	,015	مشاكل استعمال الخدمة
,001	,000	,534	,174	,025	مكان الحصول على الخدمة

المصدر: من إعداد الباحث بناء على مخرجات SPSS

من خلال الجدول السابق يتبيّن أن هناك استقلالية بين أسلوب الخدمة وكل من الجنس والسن والمستوى العلمي حيث لا علاقة لتلك المتغيرات بأسلوب الخدمة المستعملة سواء تعلق الأمر الموزعات الآلية أو نقاط البيع وغيرها بينما هنا ارتباط بين أسلوب الخدمة من جهة والمهنة والدخل من جهة أخرى حيث يتبيّن أن كل من نوع المهنة ومقدار الدخل علاقة بشكل مباشر على أسلوب الخدمة واقتضاءها حيث أعطى هذين المتغيرين مستوى دلالة قوية بمقدار 0.00 وهذا ما يوضح أهمية الدخل ونوع المهنة في التأثير والتاثير بأسلوب الخدمة البنكية الإلكترونية، أما في يتعلق بطبيعة الخدمة فقط أعطت الدراسة معنوية فقط للسن 0.025 والمهنة 0.00 بينما أوضحت الدراسة وجود استقلالية لباقي المتغيرات، وفيما يخص عدد مرات استعمال الخدمة فأوضحت الدراسة وجود ارتباط فقط بينها وبين الدخل ما يشير إلى علاقة هذا العامل بعدد مرات والتردد على الخدمة البنكية الإلكترونية أي أن الدخل مهم في تبني الخدمة البنكية الإلكترونية، أما فيما يخص الفائدة من الخدمة الإلكترونية فالنتائج تشير إلى وجود ارتباط بين الفائدة من الخدمة وكل من المستوى العلمي والمهنة والدخل بدلالة معنوية 0.00 ما يوضح أهمية تلك العوامل وعلاقتها بدرجة الوعي والمعرفة بأهمية والفائدة الخدمة الإلكترونية بينما لوحظ وجود استقلالية لكل من الجنس والسن وبالتالي لا علاقة للسن والجنس بأهمية الخدمة الإلكترونية، أما فيما يخص المشاكل المتعلقة من استعمال الخدمة فأظهرت الدراسة وجود ارتباط بين تلك المشاكل وبقي العوامل الشخصية بداعاً بالجنس والسن والمستوى العلمي فالدخل والمهنة، فجميع خصائص العينة السابقة دون استثناء أعطت نفس الاتجاه فيما يتعلق بالمشاكل المرتبطة بالتعاملات الإلكترونية البنكية، ما يوضح أن المشاكل والتحديات ليست مرتبطة بفئة معينة دون الأخرى فالجميع متطرق بحجم المشاكل والتحديات التي تقف عائقاً أمام تطور العمل المصرفي الإلكتروني، وأخيراً وفيما يتعلق بمكان الحصول على الخدمة الإلكترونية فأظهرت الدراسة وجود علاقة وارتباط بينها وبين كل من الجنس والمهنة والدخل حيث تبيّن هذا الاتجاه مدى الاختلاف في

الحصول على الخدمة بين الجنسين وبين أصحاب الدخول وحسب طبيعة العمل او المهنة، وفي الأخير نلاحظ أن كلا من الدخل والمهنة لهما علاقة وارتباط بين خصائص الخدمة ما يوحي بأهمية تلك الجانبين بتطوير العمل المصرفي الإلكتروني.

الختمة:

من خلال الاستعراض السابق تبين أن استعمالات وتطبيقات أنظمة الدفع الإلكتروني بالجزائر في تطور وتوسيع مستمر من حيث الأجهزة والمعدات، غير أن نسبة العمليات عبر تلك التطبيقات لا تزال ضئيلة في معظم عمليات البنك، ويعانى أكثر المتعاملين بعمليات السحب بنسبة 98%， وأغلبها يتم عبر موزعات الصرف الآلية DAB بنسبة 95%， وان مجمل العمليات الداخلية تم بالعملية المحلية بنسبة 80%， في حين كانت أغلب المشاكل التي يواجهها المتعاملين كانت مشاكل واطمار تشغيلية بنسبة 69% ما يحول دون إتمام تلك العمليات.

أما فيما تباين تلك العمليات وفق الخصائص الشخصية والديموغرافية، فقد أعطت الدراسة النتائج التالية:

- الجنس له علاقة وتأثير على كلا من مكان الحصول على الخدمة الإلكترونية، ومشاكل استعمال الخدمة.
- السن له علاقة وتأثير على كل من أسلوب وطبيعة الخدمة الإلكترونية، ومشاكل استعمال الخدمة.
- المستوى التعليمي له علاقة وتأثير على كل من الفائدة من الخدمة ومشاكل استعمال الخدمة.
- المهنة لها علاقة قوية بجميع متغيرات الدراسة ماعدا عدد مرات استعمال الخدمة.
- الدخل له علاقة قوية بجميع متغيرات الدراسة ماعدا طبيعة الخدمة الإلكترونية المقدمة.

وبناءً على النتائج السابقة يمكن أن نقترح التوصيات التالية:

- إعطاء الأهمية لأماكن توزيع وانتشار الموزعات الآلية، ونقاط الالكترونية الأخرى للتناسب ومستعملي تلك الخدمات بما ويتاسب واستعمالاتهم حسب الجنس.
- زيادة دعم ثقة وأمان تلك المعاملات لدى المتعاملين، وتذليل كل المشاكل والصعوبات لدى المتعاملين.
- إعطاء الأهمية للتعریف والترويج لمزايا الخدمات البنكية الإلكترونية وتطبيقات الدفع الإلكتروني، لدى جميع المتعاملين.

وفي الأخير نرجوا ان تعميم تلك الخدمات بما وتسجیب ورغبات وتقضیيات المتعاملين وتبسيط الحصول عليها، وتعزيز الجانب المعلوماتي والتفاعلی منه بالوسائل الإلكترونية.

الهوامش والمراجع:

¹ http://4pcs-solutions.blogspot.com/2012/05/blog-post_1711.html

² أيمن قدح، الدفع الإلكتروني ... من يحميه؟ متاح على الموقع
(2006/09/06) ... من يحميه؟ متاح على الموقع
2013/09/07 اطلع بتاريخ <http://alyaseer.net/vb/showthread.php?t=4904>

Ayman Qdeeh, electronic payment... Who protects him? Available on-site (06/09/2006)
<http://alyaseer.net/vb/showthread.php?t=4904> Date Viewed 07/09/2013.

³ نطاق نظم الدفع وأهميتها متاح على الموقع
<http://www.kantakji.com/fiqh/Files/Banks/54531.pdf>

Scope and importance of payment systems. Available at ; <http://www.kantakji.com/fiqh/Files/Banks/54531.pdf>

ُعرببي محمد وحسين عبد القادر، 2010، أنظمة الدفع الالكترونية وأزمة السيولة في الجزائر، المتنقى الدولي الرابع حول عصرنة نظام الدفع بالبنوك الجزائرية وإشكالية إعتماد التجارة الالكترونية عرض تجارب دولية، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة خميس مليانة.

Oreibi Mohammed and Hussein Abdelkader, 2010, Electronic payment systems and the liquidity crisis in Algeria, the Fourth International Forum on the modernization of payment system in Algerian banks and the problem of e-commerce adoption. Presentation of International Experiences, Faculty of Economic Sciences, Khamis Maliana University.

عذنان إبراهيم سرحان، 10-12 ماي 2003، الوفاء (الدفع) الالكتروني، مؤتمر الاعمال المصرفية الالكترونية بين الشريعة والقانون ، كلية الشريعة والقانون، الامارات المتحدة، ص 268.

Adnan Ibrahim Sarhan, 10-12 May 2003, Electronic Payment, *Electronic Banking Conference between Sharia and Law, College of Sharia and Law, United Arab Emirates*, p. 268.

⁶ عبدالباسط وفا، 2003، سوق النقود الالكترونية: الفرصة، المخاطر، الآفاق، دون دار نشر، القاهرة، ص 13.

Abdulbaset Wafa, 2003, *Electronic Money Market: Opportunities, Risks, Prospects*, Don Publishing House, Cairo, p.

أنيس هادد، 2007، ترجمة خالد العامري، استخدام الكروت الذكية في التسويق، دار الفاروق، القاهرة، ص 31.

Anis Hadad, 2007, translated by Khaled Amiri, the use of smart cards in marketing, Dar Al-Farouk, Cairo, p. 31.

⁸ العقد الالكتروني وإثباته، متاح على الموقع: www.omanlover.org/.../31396d1290869992

Electronic contract and proof thereof

⁹ نبيل صلاح محمد العربي، 10.12 2003، الشيك الالكتروني والنقود الرقمية: دراسة مقارنة، مؤتمر الأعم ال المصرفيه الالكترونية بين الشريعة والقانون، كلية الشريعة والقانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة المجلد الأول، دبي، ص 66.

Nabil Salah Mohammed Al Arabi, 10 May 2003, Electronic Check and Digital Money: Comparative Study, *Electronic Banking Conference between Sharia and Law*, Faculty of Sharia and Law, UAE University Vol. I, Dubai, p.66.

¹⁰ جلال عايد الشوراء، 2008، وسائل الدفع الالكتروني، دار الثقافة، عمان، ص 59.

Jalal Ayed Al-Shoura, 2008, *Electronic Payment Methods*, Dar Al-Thaqafa, Amman, p. 59.

¹¹ محمد إبراهيم محمود الشافعي، 10.12 2003، الآثار النقدية والاقتصادية والمالية للنقود الالكترونية، مؤتمر الأعم ال المصرفيه الالكترونية بين الشريعة والقانون، كلية الشريعة والقانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة، المجلد الأول، دبي، ص 136.

Mohammed Ibrahim Mahmoud Al-Shafei, 10 May 2003, Monetary, Economic and Financial Impacts of Electronic Money, *Electronic Banking Conference between Sharia and Law*, Faculty of Sharia and Law, UAE University, Vol. I, Dubai, p136.

¹² أحمد جمال الدين موسى، 2007، النقود الإلكترونية وتأثيرها على دور المصارف المركزية في إدارة السياسة النقدية، **الجديد في أعمال المصارف من الوجهين القانونية والاقتصادية**، منشورات الحلبي، الجزء الأول، بيروت، ص 154.

Ahmed Gamal El-Din Mousa, 2007, *Electronic Money and its Impact on the Role of Central Banks in the Management of Monetary Policy, New in Banking Business from the Legal and Economic Aspects*, Halabi Publications, Part I, Beirut, p154.

¹³ محمد سعدو الجرف، 10.12 ماي 2003، أثر استخدام النقود على الطلب على السلع والخدمات، **مؤتمر الأعمال المصرفية الإلكترونية بين الشريعة والقانون**، كلية الشريعة والقانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة المجلد الأول، دبي، ص 197.

Mohamed Saadou Al-Jarf, 12 May 2003, *Impact of Money Use on Demand for Goods and Services, Electronic Banking Conference between Sharia and Law, Faculty of Sharia and Law, United Arab Emirates University Volume I, Dubai*, p 197.

¹⁴ عجل عايد الشوربة، مرجع سبق ذكره ، ص 67.

¹⁵ Olivier de wasseige, 2007, *e- management ; e-commerce, e-marketing, e-Bay: 3 leviers de croissance pour les entreprises*, édition Pro, Belgique. , P117.

Olivier de wasseige, 2007, *e-management; e-commerce, e-marketing, e-Bay: 3 levers of croissance for companies*, Pro edition, Belgium. , P117.

¹⁶ Michel Badoc et autre, 2000, *e-marketing de la Banque et de l'Assurance, 2eme edition, l'Organisation*, Paris, P109.

Michel Badoc et al., 2000, *e-marketing of the Bank and Insurance*, 2nd edition, Organization, Paris, P109.

¹⁷ David Bounie, 2003, lorsque la sucurisation des payments par carte bancaire sur internet conduit à une concurrence entre les banques et les opérateurs de réseau, *annals des telecommunications: Commerce électronique le temps des evaluation*; tome 58 n 1/2 , janvier – fevrier 2003; Paris, P 80.

David Bounie, 2003, when the sucsization of payments by credit card on the internet leads to competition between banks and network operators, *annals of telecommunications: E-commerce time evaluation*; volume 58 n 1/2, January - February 2003; Paris, P 80.

* La Carte CIB: Le retrait par **Carte Inter Bancaire** البطاقة البنكية أو السحب بين البنوك

** RIM: Réseau Monétique Interbancaire

¹⁸ <http://www.bdl.dz/arabe/visa-arabe.html05/2013>.

¹⁹ <http://www.bea.dz/carteamex.html..2013>.

²⁰ <https://edcarte.poste.dz/ar/terms.html>

²¹ <http://www.bdl.dz/arabe/cheque-arabe.html>

²² <http://www.bdl.dz/arabe/virement-arabe.html>

²³ هي الشركة الرائدة عالميا في خدمة تحويل الأموال الدولية . وتعمل هذه الشركة مع شركاء ذو جودة في أكثر من 150000 نقطة بيع بالتجزئة في 170 بلدا وإقليما من أجل توفير وسيلة آمنة وسريعة لإستقبال الأموال في جميع أنحاء العالم،

²⁴ <http://www.bdl.dz/arabe/mg-arabe.html05/2013>.

²⁵ <https://www.cashu.com/site/ar/aboutUs2013>:

²⁶ <http://www.onecard.net/customer/about.html05/2013>.

* شركة (National Net Ventures N2V) هي شركة انترنت قابضة عملها الرئيسي تطوير شركات انترنت عالمية . تقوم N2V بالاستثمار في أنواع متعددة من المشاريع تبدأ من الشركات الناشئة وحتى الشركات الكبرى . ونقوم أيضا بتوفير البنية التحتية والموارد والأدوات بالإضافة إلى الخبرة لتسريع نمو صناعة الانترنت في العالم العربي .

²⁷ <http://www.Baycash.net/onecardriyassaoudiens/onecard%20card%20points>.

* Algérie Télécompensation Interbancaire (*Système de télécompensation électronique*).

**Algeria Real Time Settlements (Système de paiement de gros montants).*

²⁷ *Guide des banques et des établissements financiers 2012. Edition 2012. Kpmg.dz P 85.*

Guide to Banks and Financial Institutions 2012. 2012 Edition. Kpmg.dz P 85.

²⁸ Helen White and Fotini Nteli, 2004, *Internet banking in the UK: Why are there not more customers? journal -of Financial Services Marketing*, vol 09, n 01; p, 49–56; <http://www.palgrave-journals.com/fsm/journal/v9/n1/abs/4770140a.html#top>

²⁹ [www.poste-dz.com.](http://www.poste-dz.com)